



Elogic GmbH

Elogic Investments

Präsentation

18. Dezember 2015

Konrad Meyr

	Seite
Geschäftsmodell	3
Interesse und Kaufabwicklung	6
Lebenslauf Konrad Meyr	7
Managementkonzept	9
Gruppenkonzept	11
Wissensmanagement	14
Kontaktdaten	15

Inhaber zehntausender Unternehmen suchen Nachfolger, sei es aus Alters- oder aus persönlichen Gründen.

In diesem Markt bewegen sich zahlreiche Interessenten, strategische Investoren, Finanzinvestoren oder Existenzgründer.

Auch die Elogic GmbH, mit Sitz in Schwelm in NRW, ist in diesem Bereich aktiv.

Elogic unterscheidet sich von den anderen Kaufinteressenten, indem es

- die bisherigen Inhaber so lange wie möglich einbindet, in einem Umfang und Zeitraum, den die Inhaber selbst bestimmen.

- bestehende Strukturen der gekauften Firmen respektiert.

- Stärken der übernommenen Unternehmen stabilisiert und ausbaut sowie gleichzeitig Potentiale hebt.

- Veränderungen nach dem Prinzip „so viel wie nötig, so wenig wie möglich“ durchführt.

- die Unternehmen mit Know-How in allen Bereichen unterstützt.

- langfristige Kontinuität anstrebt.

Der Gesellschafter der Elogic GmbH, Konrad Meyr, ist 51 Jahre alt und absolvierte an der TU München ein Studium des Maschinenwesens. Im Anschluss bekleidete er bei namhaften Unternehmen wie VAW, Knaf und GEA leitende Managementpositionen, seit 2001 durchgängig als Geschäftsführer. Zuletzt war er Gesamtgeschäftsführer bei Intensiv-Filter, einem Familienunternehmen, das im internationalen Maschinen- und Anlagenbau tätig ist.

Aufgrund seiner unternehmerischen Ausrichtung war der Schritt in die Selbstständigkeit eine logische Konsequenz. Details seiner Vita finden Sie ab Seite acht.

Ihm zur Seite steht ein Managementteam aus international erfahrenen Top-Führungskräften, die während Konrad Meyrs Engagements in den einzelnen Firmen höchst effektive Teams gebildet haben. Ihre früheren Arbeitgeber waren durchweg renommierte Unternehmen. Die Elogic Mannschaft deckt alle wesentlichen Bereiche eines Unternehmens ab.

Allen gemeinsam ist unternehmerisches Handeln, das von Eigenverantwortung und einem ganzheitlichen Ansatz geprägt ist. Im Hauptfokus der kontinuierlichen Optimierung steht die Weiterentwicklung der Mitarbeiter, die die Basis jeden unternehmerischen Erfolgs sind.

Das Elogic Managementteam hat langjährige operative Erfahrung in der Leitung sowohl kleiner und mittlerer als auch großer Unternehmenseinheiten gesammelt.

Neben einer allen gemeinsamen internationalen Führungserfahrung hatten die Führungskräfte Umsatz- bzw. Budgetverantwortung von bis zu 100 Mio. EUR. Direkte Personalverantwortung hatten sie für bis zu 250 Mitarbeiter inne.

Die Erfahrung mit kleinen und mittelgroßen mittelständischen Unternehmen als auch mit großen Konzernen ermöglicht einen zielsicheren Umgang mit allen potentiellen Kunden, aber auch mit neu in die Gruppe zu integrierenden Unternehmen.

Bedingt durch die Tatsache, dass das Elogic Managementteam im Umgang mit großen Geschäftsvolumina erfahren ist, steht einem schnellen Wachstum nichts entgegen.

Im Handling von Großaufträgen hat die Mannschaft ebenfalls jahrelange Erfahrung.

Elogic ist an Firmen interessiert, die ein eigenes Produkt oder Know-How haben, so dass deren Umsatz durch konsequente Marketing- und Vertriebsaktivitäten ausgebaut werden kann.

In ersten Gesprächen zwischen Elogic und dem Inhaber wird abgeklärt, ob die Unternehmensphilosophien weitestgehend deckungsgleich sind.

Nur bei wesentlicher Übereinstimmung wird gemeinsam der Firmenwert aus den historischen und zukünftigen Geschäftszahlen ermittelt. Elogic versucht, ein Optimum an Übereinstimmung der Interessen von Käufer und Verkäufer, z. B. bei Steuerfragen, zu erzielen.

Ebenfalls gemeinsam wird die weitere Tätigkeit des Inhabers in Umfang, Zeitraum und Aufgabengebiet festgelegt.

Die Finanzierung erfolgt mithilfe von lokalen Banken, die ein hohes Interesse an der Weiterführung der Betriebe haben.

Wesentlicher Bestandteil der Finanzierung ist ein attraktiv verzinstes Verkäuferdarlehen.

Studium

- 10/85 - 12/91 TU in München
Maschinenwesen (Fachrichtung: Allgemeiner Maschinenbau)
- 04/91 - 12/91 ifm GmbH in München
Diplomarbeit
- 01/92 - 05/92 State University of New York at Binghamton
Studium im Rahmen des Work/Study Programms der Carl
Duisberg Gesellschaft

Berufspraxis

- 06/92 - 06/93 VAW of America, Inc. in St. Augustine, Florida (Aluminiumprodukte,
1.500 Mitarbeiter, 200 Mio. Euro Umsatz), ein Tochterunternehmen
der VAW Aluminium AG (3 Mrd. Euro Umsatz)
Project Engineer im Plant Engineering Department
- 11/93 - 10/99 Knauf Engineering GmbH in Iphofen (Anlagenbau und
Betriebsbetreuung, 100 Mitarbeiter), ein Unternehmen der Knauf
Gruppe (Baustoffe, 5 Mrd. Euro Umsatz)
Projektleiter für Produktion und Technik, u.a. in Rußland

- 11/99 - 04/00 Carl Froh GmbH in Sundern (Präzisionsstahlrohre und Komplettsysteme, u. a. für die Automobilindustrie, 550 Mitarbeiter, 60 Mio. Euro Umsatz), ein Tochterunternehmen des finnischen Rautaruukki Konzerns (Stahlbranche, 3 Mrd. Euro Umsatz)
Technischer Leiter des Bereiches Haustechnik (140 Mitarbeiter, 15 Mio. Euro Umsatz)
- 05/00 – 07/06 GEA Klima- und Filtertechnik Wurzen GmbH in Wurzen (Klimageräte, 200 Beschäftigte, 35 Mio. Euro Umsatz), ein Tochterunternehmen der GEA Group AG (Technologiekonzern, 4 Mrd. Euro Umsatz)
05/00 – 04/01 Stellvertretender technischer Geschäftsführer
05/01 – 09/01 Stellvertretender technischer Geschäftsführer u. Prokurist
10/01 – 07/06 Geschäftsführer
- 08/06 – 08/09 Intensiv-Filter GmbH & Co KG in Velbert (Mittelständische Gruppe im Maschinen- und Anlagenbau im Bereich Umwelttechnik mit weltweiten Tochterunternehmen, 400 Beschäftigte, 70 Mio. Euro Umsatz)
Geschäftsführer
- Seit 09/09 Elogic GmbH in Schwelm, Geschäftsführer

In seinen bisherigen Engagements ist dem Elogic Managementteam die schrittweise und konsequente Optimierung aller Unternehmensbereiche sowie deren Prozesse in Fleisch und Blut übergegangen.

Die Nachhaltigkeit ist dabei wichtiger als die Geschwindigkeit und stellt einen langfristigen Unternehmenserfolg sicher.

Das hauptsächliche Unternehmensziel ist die Kundenzufriedenheit auf Basis von Kundennutzen.

Die Kunden werden mit innovativen und ganzheitlichen Problemlösungen überzeugt. Die Produkte und Dienstleistungen werden mit dem Gesamtziel der dauerhaften Kundenzufriedenheit ausgelegt und nicht, um die Preisführerschaft zu erlangen.

Ein klarer Fokus wird auf Innovationen und Weiterentwicklung von Produkten und Prozessen gelegt.

Die Mitarbeitermotivation wird durch gelebte Eigenverantwortung erhalten und maximiert.

Eingebunden in ein integriertes Qualitätsmanagementsystem werden die Prozesse und damit die Produktivität kontinuierlich optimiert, respektive maximiert.

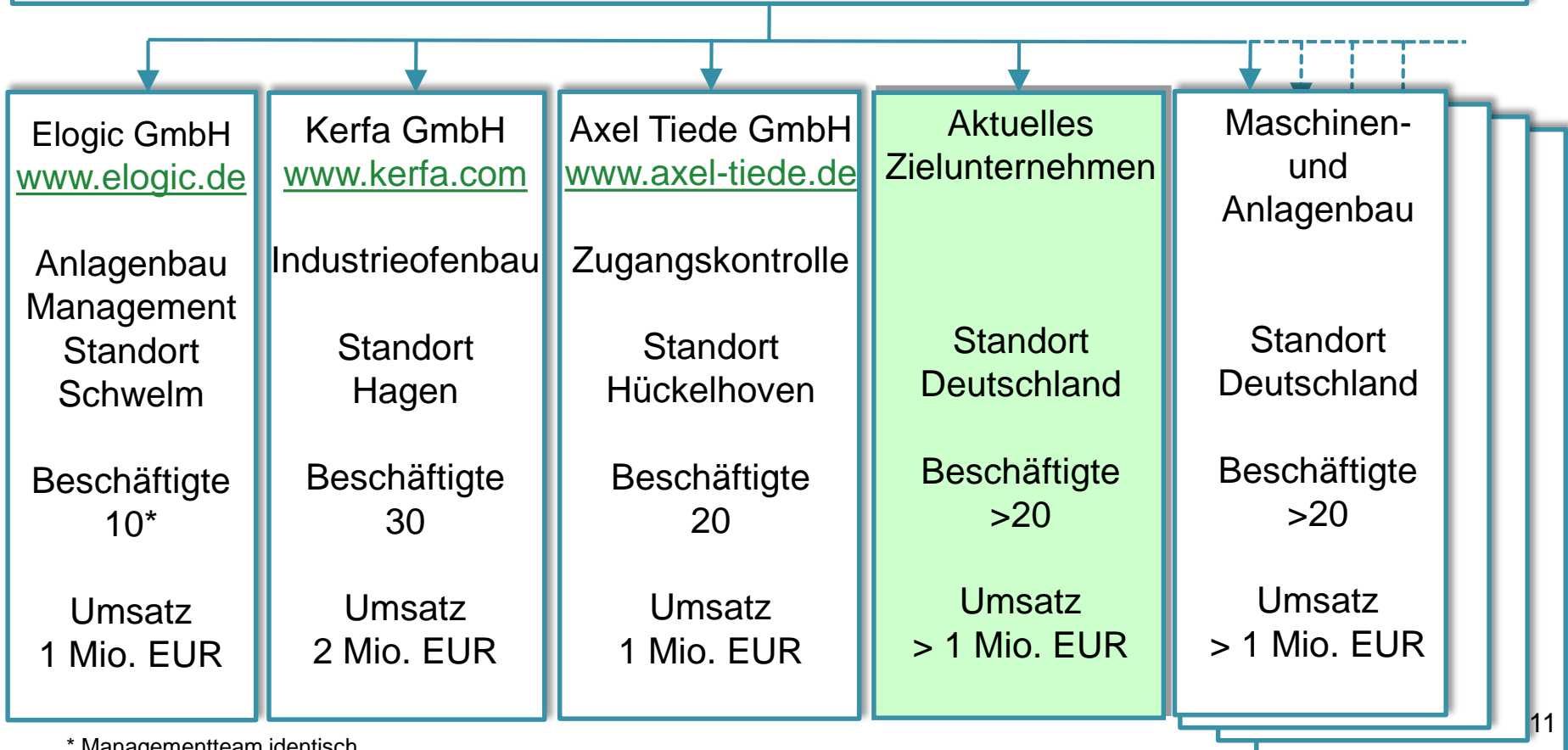
Konkurrenzfähige Kostenniveaus und substantielle Margen werden u. a. aufgrund eines weltweiten Einkaufs erreicht.

Der Bereich After Sales wird konsequent ausgebaut.

Marktentwicklungen werden systematisch analysiert und ein zielgerichtetes Marketing implementiert.

Kompetenzzentrum mit Gruppenfunktionen*

Unternehmensführung - Kaufmännischer Bereich - Technik
 Produktion - Marketing - Global Sourcing – EDV - After Sales - Personal



* Managementteam identisch

Das Elogic Managementteam stellt seine Kompetenz, seine Erfahrung und seine Netzwerke über ein Kompetenzzentrum den Unternehmen der Gruppe zur Verfügung.

Hierbei gilt der Grundsatz der Unterstützung, nicht aber des Eingreifens in die individuelle Selbstständigkeit der Unternehmen.

Über den Ansatz „Learning from the best“ wird sämtliches Wissen in der Gruppe gebündelt und allen zur Verfügung gestellt.

Die Unternehmen bleiben in allen Bereichen eigenständig. Nur dort, wo es Sinn macht, werden Aufgaben gebündelt, wie z. B. beim gemeinsamen Einkauf gleicher Materialien.

Weiterhin werden die Unternehmen gemeinsam von zentralen Aktivitäten profitieren, wie z.B. von Marktanalysen.

Last but not least werden sich durch Intercompanygeschäfte Synergieeffekte ergeben.

Aktuell besteht die Elogic Gruppe aus drei Unternehmen

Kerfa GmbH in Hagen

www.kerfa.com

Heiz- und Isoliersysteme für elektrisch und gasbetriebene Industrieöfen

Weltweit tätiger Komplettanbieter

Axel Tiede GmbH in Hückelhoven

www.axel-tiede.de

Sicherheitstechnische Komplettlösungen für Innen- und Außenbereiche

Hersteller von Schranken, Drehkreuzen und Kontrollgehäusen

Elogic GmbH in Schwelm

www.elogic.de

Lösungen für Entstaubungsprobleme

Managementdienstleistungen

Um die Konkurrenzfähigkeit auf Dauer sicherzustellen, werden verschiedene Maßnahmen umgesetzt:

- Fokus auf die Entwicklung neuer Produkte und Dienstleistungen sowie die Weiterentwicklung bestehender Kompetenzen.
- Umsetzung eines KVP-Systems. Dabei kann Elogic auf ein bewährtes System zurückgreifen, das nachhaltig mehr als zwei Vorschläge pro Mitarbeiter und Jahr generiert und auf dem Prinzip der Eigenverantwortung basiert.
- Innerhalb der Funktion Produktmanagement werden kontinuierlich Markt- und Wettbewerbsdaten erfasst und so aufbereitet, dass die Marktbearbeitung stets proaktiv erfolgen kann.
- Die Weiterbildung der Mitarbeiter erfolgt innerhalb des Personalmanagements im Rahmen des integrierten Qualitätsmanagementsystems. Die Maßnahmen umfassen eine ganze Palette vom Gesundheitsmanagement bis hin zur Weiterbildung.



Elogic GmbH
Windmühlenstraße 16
58332 Schwelm
Deutschland

www.elogic.de

Konrad Meyr
Geschäftsführer

Phone: +49 2336 444 1521
Fax: +49 2336 444 1523
Mobile: +49 160 9680 9776

konrad.meyr@elogic.de



Elogic[®]

www.elogic.de